

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке
блоков ввода информации и модулей памяти.

Сведения о заказчике:		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5.	
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	По вопросам закупки: Отдел общезаводского оборудования управления МТО, бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов. Тел.: +375(174) 29-85-30.	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, шт
1	Блок ввода информации БВИ-М/1 для считывания данных с модулей памяти МПМЭ-128.	3
2	Модуль памяти МПМЭ-128 для записи данных параметров движения тепловозов системой КПД-3ПВ	20
<p>Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий». 		
Требования к предмету закупки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Предложения, не соответствующие заявленным техническим характеристикам заказчика, исключаются из рассмотрения. 2. Участником может быть представлено предложение как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. 3. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту. 	
Срок поставки	Наименьший в 2026 году.	

Место поставки	ДАР («Инкотермс-2020») склад Покупателя: Республика Беларусь, Минская область, Солигорский район, промышленная площадка 1РУ, склад №16.
Условия оплаты	По факту поставки, предпочтительна оплата с отсрочкой платежа не менее 45 календарных дней.
Ориентировочная стоимость закупки:	800 базовых величин.
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 14:00 часов 21.05.2026 года.
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку блоков ввода информации и модулей памяти» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб.304 (приемная УМТО), или по email: mto@kali.by .
Участники процедуры	<p>Участником процедуры закупки может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям, установленным заказчиком в документации о закупке в соответствии с Порядком закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», за исключением юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, а также в случае, установленном в части третьей пункта 9 Порядка закупок за счет собственных средств ОАО «Беларуськалий», в целях соблюдения приоритетности закупок у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей).</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную

	<p>(неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</p> <ul style="list-style-type: none"> • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены коммерческой части предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – цена (без НДС) определяется участником на условиях ДАР согласно «ИНКОТЕРМС 2020».</p> <p>Для резидентов Республики Беларусь – цена (без НДС-20%) определяется с учетом транспортных расходов, маркировки.</p>
Наименование валюты предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь - согласно законодательству, действующему в стране участника, для резидентов Республики Беларусь - белорусские рубли.</p>
Условия, применяемые для оценки ценового предложения	<p>Для оценки и сравнения коммерческой части предложений, цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 календарных дней на условиях расчетов простым банковским переводом исходя из ставки доходности 12%. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	<p>Наименьшая цена.</p>
Обязательные условия договора	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увели-</p>

чения.

2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на товар указана в Приложении №__ настоящего договора, сформирована в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию, исчисляется в белорусских рублях и не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания действия договора. Цена устанавливается на основании протокола согласования цен №__ от «__» _____ 202_. (Приложение №__).

3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

5. Датой поставки товара является:

Для резидентов Республики Беларусь: дата поставки на склад Покупателя (г. Солигорск, Минской обл., Промышленная площадка 1РУ, склад № 16).

Для нерезидентов Республики Беларусь: дата поступления товара на территорию таможенного терминала по адресу ПТО «Солигорск»-06641 (ст. Калий-1, база райагросервис), с последующей выгрузкой на промплощадке 1РУ, Республика Беларусь.

Подтверждением даты поставки является соответствующая отметка на СМР/ТТН.

6. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении.

Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

8. Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

9. Продукция должна соответствовать по качеству –

согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

10. Продавец обязан уведомить Покупателя о предполагаемой дате отгрузки не позднее, чем за 5 календарных дней.

11. В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара, и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением данного условия, несет Продавец.

В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца (включительно), последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

12. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ГОСТу или ТУ завода-изготовителя. Продукция должна быть изготовлена в соответствии с техническими характеристиками (Приложение №_ к договору). Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого товар не эксплуатировался из-за обнаруженных дефектов. В случае замены товара на новый в период действия гарантийных обязательств, срок гарантийных обязательств устанавливается от даты поступления товара Покупателю (дата поступления - отметка представителя Покупателя в ТТН) и составляет – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

13. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

При обнаружении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке на складе Покупателя, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 2 (двух) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт

подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки недостающей продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы. В таком случае поставка считается не выполненной, и срок оплаты сдвигается до момента устранения Поставщиком недостатков, обнаруженных при приемке.

14. При обнаружении дефектов продукции в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 2 (двух) рабочих дней после получения уведомления о вызове, не считая времени, необходимого для проезда, для составления совместного Акта-рекламации. В случае неприбытия представителя Продавца в указанный срок, Акт-рекламация составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки продукции, а также для ведения претензионно-исковой работы.

15. Если иное не оговорено в Акте (Акте-рекламации), срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней от даты утверждения Акта (Акта-рекламации), оформленного в соответствии с п.13 (п.14). За нарушение срока, Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

16. Любые транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, в том числе расходы по монтажу и демонтажу товара на основании актов выполненных работ, таможенные расходы, расходы по хранению несет Продавец.

17. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.

18. Все затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 10 банковских дней с даты получения счета в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

19. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов.

20. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

21. Вместе с товаром Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную (CMR);
- документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории Республики Беларусь;
- упаковочный лист, с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции, материала, из которого изготовлена тара;
- паспорт на русском языке на каждую единицу товара;
- руководство по эксплуатации товара на русском языке на каждую единицу товара.

22. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.21, срок оплаты Покупатель вправе отсчитывать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.21. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.21 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

23. Продавец обязан возместить Покупателю дополнительные расходы, которые могут возникнуть вследствие неправильного оформления и/или не предоставления документов, указанных в п.21.

24. Товар должен быть новый, не ранее 2026 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

25. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца штраф в размере 10% от стоимости не поставленного товара.

26. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

27. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по настоящему договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

28. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пени в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

29. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

30. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

31. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

32. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.

33. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по настоящему договору.

34. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои

	<p>права и обязательства третьим лицам без письменного согласия другой стороны. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга.</p> <p>35. Для резидентов Республики Беларусь: Поставщик обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденной электронным счетом-фактурой по НДС.</p> <p>36. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру: _____ (факсимильной связи) и/или по электронной почте: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных:</p>	<p>Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно быть предоставлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку блоков ввода информации и модулей памяти» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО), или по email: mto@kali.by.</p> <p>В целях обеспечения уровня информационной безопасности и защиты от вредоносного программного обеспечения просим не присылать вложения в виде архивных файлов (zip, rar, 7z и т.п.).</p> <p>Окончательный срок представления предложений – 14:00 часов 21.05.2026.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоя-

щей процедуры закупки;

- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;
- обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;
- обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»;

2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- заявление об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеням (для резидентов Республики Беларусь);
- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам (для резидентов Республики Беларусь).

3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

3.1.1. копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).

3.2. Для участников, не являющихся производителем:

3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм (при их наличии):

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

	<p>4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации, Устава.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Техническая часть предложения должна содержать (предоставляется в электронном виде на email: mto@kali.by):</p> <ul style="list-style-type: none"> - полное наименование предлагаемого к поставке товара, количество, развернутые технические характеристики товара, наименование завода-изготовителя; - в случае предложения аналогов заявленного товара подробное техническое описание предлагаемого товара; - гарантийные обязательства. <p>6. Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов), с указанием уровня рентабельности; - валюту платежа; - условия оплаты (по факту поставки, предпочтительна оплата с отсрочкой платежа не менее 45 календарных дней.); - условия поставки (предпочтительно – склад покупателя г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней, после заключения договора); - срок действия предложения (не менее 60 календарных дней).
Иные сведения	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений,</p>

с указанием наименьшей цены предоставленных предложений.

2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:

-признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом заказчик обязан соблюсти требования части четвертой пункта 6 настоящего Порядка. При этом в случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, в том в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым производителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей). Обоснование такой нецелесообразности или невозможности должно содержаться в конкурентном листе;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника, в том числе с соблюдением требований части четвертой пункта 6 настоящего Порядка, и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.

3. При рассмотрении предложений отклоняется предложение участника процедуры закупки, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в конкурентной

процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).

5. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае:

- отсутствия финансирования;
- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;
- при несоответствии требованиям к предмету закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки путем оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

7. Подписанный заказчиком договор направляется

	<p>выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю) в течение пяти календарных дней. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику (подрядчику, исполнителю), на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>8. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>9. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022.</p>
--	--

Документация изложена на 14-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.